| | |
|---|---|
| PROYECTO | La Reconciliación la Escribimos juntos |
| Municipio | Valledupar |
| Cargo del profesional | Profesional en Generacion de Ingresos |
| Nombre del Profesional | Hernán Manuel Fontalvo Jaramillo |
| Lugar | Salon comunal 9 de Marzo |
| fecha | 20/05/2026 |
| Hora de Inicio | 2:00 pm |
| hora de finalización | 4:00 pm |
| Modulo | Emprendimiento |
| | Emplenabilidad |
| Taller | Mapeo de actores y construcción de networking |
| objetivo | Fortalecer las capacidades de los participantes para identificar los actores clave presentes en su entorno y reconocer oportunidades de relacionamiento que les permitan ampliar sus redes de apoyo, colaboración y crecimiento para sus emprendimientos o iniciativas productivas. |
| Tiempo de Ejecución | 2 Horas |

## 1. Descripción metodológica del Taller

Siendo las 2:00 p.m. damos inicio a la sesion, se desarrolló el taller ***"Mapeo de actores y construcción de networking***", orientado a fortalecer las habilidades de los participantes para identificar personas, instituciones y organizaciones que pueden contribuir al fortalecimiento de sus emprendimientos y proyectos productivos.

La jornada inició con una conversación participativa sobre la importancia de las relaciones y los contactos dentro del desarrollo de cualquier iniciativa económica, A través de preguntas sencillas los asistentes compartieron experiencias relacionadas con personas o entidades que en algún momento les habían brindado apoyo, asesoría, capacitación o acceso a oportunidades laborales y comerciales, seguidamente se explicó de manera práctica el concepto de mapeo de actores, entendiendo este como una herramienta que permite reconocer quiénes hacen parte del entorno de un emprendimiento y qué tipo de apoyo pueden ofrecer. Para facilitar la comprensión, se utilizaron ejemplos cercanos relacionados con juntas de acción comunal, asociaciones, instituciones públicas, entidades de formación, clientes, proveedores y líderes comunitarios.

Durante la actividad principal, los participantes elaboraron un ejercicio práctico en el que identificaron los actores presentes en sus comunidades y analizaron la relación que tienen actualmente con ellos. A través de carteleras y diagramas sencillos, cada participante organizó los diferentes actores según el nivel de influencia, apoyo o cercanía que representan para su actividad productiva.

A medida que avanzaba el ejercicio, se realizaron explicaciones individuales y grupales para ayudar a los participantes a reconocer oportunidades de articulación que anteriormente no habían considerado. Muchos asistentes identificaron

instituciones y organizaciones de las que conocían su existencia, pero con las cuales nunca habían establecido contacto para buscar orientación o apoyo.

posteriormente se abordó el tema del networking o construcción de redes de contacto, resaltando la importancia de generar relaciones basadas en la confianza, el respeto y la colaboración mutua. Se explicó cómo una red de contactos puede facilitar el acceso a nuevos clientes, oportunidades de capacitación, alianzas estratégicas y posibles fuentes de apoyo para el fortalecimiento de los emprendimientos.

La jornada genero un espacio de reflexión grupal donde los participantes compartieron los principales actores identificados y expresaron acciones concretas que podrían desarrollar para fortalecer sus relaciones y ampliar sus redes de apoyo dentro de sus comunidades y entornos productivos.

## 2. Descripción de Logros obtenidos durante la sesión de trabajo

Durante el desarrollo de la actividad se evidenció una participación activa por parte de los asistentes, quienes mostraron interés en comprender cómo las relaciones y conexiones pueden influir positivamente en el crecimiento de sus iniciativas económicas, Uno de los principales logros obtenidos fue que los participantes lograron identificar de manera más clara las personas organizaciones e instituciones que forman parte de su entorno y que pueden convertirse en aliados estratégicos para sus emprendimientos. Muchos asistentes reconocieron que anteriormente enfocaban sus esfuerzos únicamente en la producción o venta de sus productos, sin considerar la importancia de construir relaciones que favorezcan su crecimiento.

Otro aspecto significativo fue el reconocimiento de oportunidades de articulación dentro de la misma comunidad. Durante los ejercicios, varios participantes identificaron intereses comunes y posibilidades de colaboración entre ellos, generando conversaciones relacionadas con futuras alianzas, intercambio de conocimientos y apoyo mutuo Asimismo, se observó un fortalecimiento de las habilidades de comunicación y participación grupal. Los asistentes compartieron experiencias personales, expresaron inquietudes y aportaron ideas que enriquecieron el desarrollo de la actividad. Este intercambio permitió fortalecer la confianza entre los participantes y promover un ambiente colaborativo.

La metodología práctica utilizada facilitó la comprensión de los conceptos trabajados, especialmente entre los participantes adultos mayores, quienes pudieron relacionar fácilmente los contenidos con situaciones cotidianas de su entorno social y productivo,Finalmente los usuarios comprendieron que el networking no se limita únicamente al ámbito empresarial, sino que también involucra la construcción de relaciones humanas que pueden generar oportunidades de aprendizaje, cooperación y desarrollo comunitario.

## 3. Análisis y Conclusiones

El desarrollo del taller permitió identificar que muchos participantes poseen redes de apoyo potenciales dentro de sus comunidades, pero en numerosas ocasiones no reconocen el valor que estas pueden aportar al fortalecimiento de sus emprendimientos y proyectos productivos.

Uno de los aspectos más relevantes de la jornada fue la reflexión generada alrededor de la importancia de construir relaciones estratégicas y mantener una comunicación constante con diferentes actores del territorio. Los participantes comprendieron que el crecimiento de un emprendimiento no depende únicamente de los recursos económicos, sino también de la capacidad para generar alianzas y aprovechar oportunidades de colaboración la actividad de mapeo de actores permitió visualizar de manera organizada las conexiones existentes dentro del entorno de cada participante. Este ejercicio facilitó la identificación de posibles aliados, fuentes de información, espacios de formación y oportunidades de articulación que pueden contribuir al fortalecimiento de las iniciativas económicas.

También se evidenció la importancia de utilizar metodologías participativas y cercanas al contexto de los asistentes, El uso de ejemplos reales y experiencias personales permitió que los contenidos fueran comprendidos de manera sencilla y que los participantes se sintieran identificados con las situaciones trabajadas durante la jornada,como aspecto de mejora, se identifica la necesidad de continuar fortaleciendo espacios que promuevan la articulación entre emprendedores, organizaciones comunitarias e instituciones presentes en el territorio, es importante desarrollar futuras actividades enfocadas en la creación de alianzas estratégicas y el fortalecimiento de habilidades de comunicación y liderazgo.

En conclusión, el taller cumplió con el propósito de fortalecer el reconocimiento de actores clave y promover la construcción de redes de contacto como herramientas fundamentales para el crecimiento personal, comunitario y productivo. La actividad permitió que los participantes ampliaran su visión sobre las oportunidades de colaboración existentes en su entorno y comprendieran la importancia de mantener relaciones que favorezcan el desarrollo de sus iniciativas.